

**Microsoft Dynamics 365 Sales –
Quick-Start Basic & Pro: Produkte im Vergleich**

	Quick-Start Basic	Quick-Start Pro
Geschäftsanalyse	Aufnahme der Anforderungen	
	3 Stunden	3 Stunden
Konfiguration und Customizing	Lizenz-Erwerb, Einrichtung der System-Instanzen, Customizing gemäß aufgenommenen Anforderungen	
	16 Stunden	16 Stunden
Datenmigration	Unterstützung bei der Daten-Migration	Migration der Firmen- und Kontaktdaten für max. 5 Anwender (Voraussetzung: Excel-Datei mit aufbereiteten Daten)
	5 Stunden	15 Stunden
Exchange und mobile App Anbindung		Initiale Einrichtung der Outlook Anbindung, Konfiguration und Schulung der mobilen App
		10 Stunden
User Schulung	Anwenderschulung "Funktionen und Anwendung von Microsoft Dynamics 365 Sales" (max. 5 Teilnehmer)	
	4 Stunden	4 Stunden
Key-User Schulung	Key-User Schulung "Customizen von Microsoft Dynamics 365 Sales mithilfe der PowerPlattform" (max. 5 Teilnehmer)	
	4 Stunden	4 Stunden
Kosten	4.500 €* (Umgebung: remote **)	7.500 €* (Umgebung: remote **)

*Preise verstehen sich zzgl. gesetzlicher Umsatzsteuer, exklusive Lizenzen |

**Bei Vor-Ort Terminen fallen zusätzliche Reisekosten an.

Microsoft Dynamics 365 Sales – Quick-Start Basic

In kurzer Zeit zu Ihrem CRM-System

Sie möchten das CRM-System Microsoft Dynamics 365 Sales in Ihrem Unternehmen einsetzen? Mit geringem Zeit- und Kostenaufwand Anpassungen vornehmen lassen, um das System schnell zu nutzen? Dann ist unser Produkt „**Microsoft Dynamics 365 Sales – Quick-Start Basic**“ genau richtig für Sie.

Nach der Lizenz-Bestellung und Konfiguration nehmen wir gemeinsam mit Ihnen Ihre Anforderungen auf und setzen diese im Rahmen des Customizings um. Unser Produkt wird durch eine Anwender- und Key-User-Schulung abgerundet.

Ihr Investment

- ✓ Kosten: 4.500 €*
- ✓ Umgebung: remote **
- ✓ Flexibles Hinzubuchen weiterer Beratungs- und Customizing-Stunden.

Leistungsumfang

- ✓ **Geschäftsanalyse:** In einem 3-stündigen Termin erfasst unser/e Berater/in gemeinsam mit Ihnen Ihre wichtigsten Anforderungen.
- ✓ **Konfiguration und Customizing:** Wir erwerben für Sie die Lizenzen, richten die Systemlandschaft ein und customizen Microsoft Dynamics 365 Sales gemäß den aufgenommenen Anforderungen. Unser/e Berater/in steht Ihnen dafür insgesamt 16 Stunden zur Verfügung.
- ✓ **Datenmigration:** Unser/e Berater/in unterstützt den Key-User bei der Migration der Daten und steht Ihnen dafür 5 Stunden zur Verfügung.
- ✓ **User Schulung:** Die Anwender werden im Umgang mit dem System vertraut gemacht und lernen die Funktionalitäten von Dynamics 365 Sales kennen. Die Schulung umfasst insgesamt vier Stunden mit maximal fünf Teilnehmern.
- ✓ **Key-User Schulung:** In einer 4-stündigen Schulung lernen die Key-User (maximal fünf Teilnehmer) die Entwicklungsumgebung kennen und nehmen erste Anpassungen vor. Die Teilnehmer sind nach der Schulung mit dem Umgang der verschiedenen Umgebungen vertraut und kennen den Prozess vom Transport einer Anpassungslösung von der Entwicklungsumgebung in die Produktivumgebung.

*Preise verstehen sich zzgl. gesetzlicher Umsatzsteuer, exklusive Lizenzen |

**Bei Vor-Ort Terminen fallen zusätzliche Reisekosten an.

Microsoft Dynamics 365 Sales – Quick-Start Pro

In kurzer Zeit zu Ihrem CRM-System

Sie möchten das CRM-System Microsoft Dynamics 365 Sales in Ihrem Unternehmen einsetzen? Mit geringem Zeit- und Kostenaufwand Anpassungen und Datenmigration vornehmen lassen, um das System schnell zu nutzen? Dann ist unser Produkt „**Microsoft Dynamics 365 Sales – Quick-Start Pro**“ genau richtig für Sie.

Nach der Lizenz-Bestellung und Konfiguration nehmen wir gemeinsam mit Ihnen Ihre Anforderungen, setzen diese um und nehmen die Datenmigration sowie Exchange und Mobile-App-Anbindung vor. Unser Produkt wird durch eine Anwender- und Key-User-Schulung abgerundet.

Ihr Investment

- ✓ Kosten: 7.500 €*
- ✓ Umgebung: remote **
- ✓ Flexibles Hinzubuchen weiterer Beratungs- und Customizing-Stunden.

Leistungsumfang

- ✓ **Geschäftsanalyse:** In einem 3-stündigen Termin erfasst unser/e Berater/in gemeinsam mit Ihnen Ihre wichtigsten Anforderungen.
- ✓ **Konfiguration und Customizing:** Wir erwerben für Sie die Lizenzen, richten die Systemlandschaft ein und customizen Microsoft Dynamics 365 Sales gemäß den aufgenommenen Anforderungen. Unser/e Berater/in steht Ihnen dafür insgesamt 16 Stunden zur Verfügung.
- ✓ **Datenmigration:** Unser/e Berater/in übernimmt die Migration der Daten. Die Daten werden aufbereitet als Excel Datei zur Verfügung gestellt. Die Datenmigration umfasst die Migration der Daten für die Bereiche Firmen und Kontakte für maximal 5 unterschiedliche Anwender. Unser/e Berater/in steht Ihnen dafür 15 Stunden zur Verfügung.
- ✓ **Exchange und mobile App Anbindung:** Die Anbindung von Outlook wird initial von uns eingerichtet. Des Weiteren werden die Anwender bei der Konfiguration der mobilen App unterstützt. Unser/e Berater/in steht Ihnen dafür 10 Stunden zur Verfügung.
- ✓ **User Schulung:** Die Anwender werden im Umgang mit dem System vertraut gemacht und lernen die Funktionalitäten von Dynamics 365 Sales kennen. Die Schulung umfasst insgesamt vier Stunden mit maximal fünf Teilnehmern.
- ✓ **Key-User Schulung:** In einer 4-stündigen Schulung lernen die Key-User (maximal fünf Teilnehmer) die Entwicklungsumgebung kennen und nehmen erste Anpassungen vor. Die Teilnehmer sind nach der Schulung mit dem Umgang der verschiedenen Umgebungen vertraut und kennen den Prozess vom Transport einer Anpassungslösung von der Entwicklungsumgebung in die Produktivumgebung.

*Preise verstehen sich zzgl. gesetzlicher Umsatzsteuer, exklusive Lizenzen |

**Bei Vor-Ort Terminen fallen zusätzliche Reisekosten an.

Die infinitas GmbH

Die infinitas GmbH entwickelt und implementiert für große sowie mittelständische Unternehmen maßgeschneiderte CRM-Lösungen. Als zertifizierter Microsoft Partner mit den Kompetenzen für Customer-Relationship-Management und Cloud Business Applications von Microsoft begleiten wir seit Jahren erfolgreich Kunden mit den unterschiedlichsten Anforderungen durch die komplette IT-Prozesskette und stehen ihnen mit individueller Beratung, Implementierung und Customizing zur Seite.

Mit unserem 360°-Ansatz entwickeln wir für unsere Kunden intelligente End-to-End Prozesse für eine erfolgreiche und digitalisierte Customer Journey von der ersten Leadgenerierung bis zur nachhaltigen Kundenzufriedenheit.

Kontaktieren Sie uns – Wir beraten Sie gerne!



Andreas Rosenbauer
Vertriebsleitung

Mobil: +49 151 162 370 01
E-Mail: andreas.rosenbauer@infinitas.de

[Book a Meeting →](#)



Frauke Müller
Beratung CRM

Mobil: +49 176 116 515 62
E-Mail: frauke.mueller@infinitas.de

Kurzüberblick



1999 gegründet



Standort Hannover, deutschlandweit tätig



Geschäftsführung Kerstin und Jens Wemheuer



Über 40 festangestellte Mitarbeiter



Microsoft Partner



Entwicklung und Implementierung von maßgeschneiderten CRM-Lösungen

Unsere Leistungen



Beratung



Schulung



Implementierung



Support



Customizing



Integration