
Microsoft Dynamics 365 Sales – Quick-Start Basic

In kurzer Zeit zu Ihrem CRM-System

Sie möchten das CRM-System Microsoft Dynamics 365 Sales in Ihrem Unternehmen einsetzen? Mit geringem Zeit- und Kostenaufwand Anpassungen vornehmen lassen, um das System schnell zu nutzen? Dann ist unser Produkt „**Microsoft Dynamics 365 Sales – Quick-Start Basic**“ genau richtig für Sie.

Nach der Lizenz-Bestellung und Konfiguration nehmen wir gemeinsam mit Ihnen Ihre Anforderungen auf und setzen diese im Rahmen des Customizings um. Unser Produkt wird durch eine Anwender und Key-User-Schulung abgerundet.

Ihr Investment

- ✓ Kosten: 4.500 €*
- ✓ Umgebung: remote **
- ✓ Flexibles Hinzubuchen weiterer Beratungs- und Customizing-Stunden.

Leistungsumfang

- ✓ **Geschäftsanalyse:** In einem 3-stündigen Termin erfasst unser/e Berater/in gemeinsam mit Ihnen Ihre wichtigsten Anforderungen.
- ✓ **Konfiguration und Customizing:** Wir erwerben für Sie die Lizenzen, richten die Systemlandschaft ein und customizen Microsoft Dynamics 365 Sales gemäß der aufgenommenen Anforderungen. Unser/e Berater/in steht Ihnen dafür insgesamt 16 Stunden zur Verfügung.
- ✓ **Datenmigration:** Unser/e Berater/in unterstützt den Key-User bei der Migration der Daten und steht Ihnen dafür 5 Stunden zur Verfügung.
- ✓ **User Schulung:** Die Anwender werden im Umgang mit dem System vertraut gemacht und lernen die Funktionalitäten von Dynamics 365 Sales kennen. Die Schulung umfasst insgesamt vier Stunden mit maximal fünf Teilnehmern.
- ✓ **Key-User Schulung:** In einer 4-stündigen Schulung lernen die Key-User (maximal fünf Teilnehmer) die Entwicklungsumgebung kennen und nehmen erste Anpassungen vor. Die Teilnehmer sind nach der Schulung mit dem Umgang der verschiedenen Umgebungen vertraut und kennen den Prozess vom Transport einer Anpassungslösung von der Entwicklungsumgebung in die Produktivumgebung.

*Preise verstehen sich zzgl. gesetzlicher Umsatzsteuer, exklusive Lizenzen |

**Bei Vor-Ort Terminen fallen zusätzliche Reisekosten an.

Die infinitas GmbH

Die infinitas GmbH entwickelt und implementiert für große sowie mittelständische Unternehmen maßgeschneiderte CRM-Lösungen. Als zertifizierter Microsoft Partner mit den Kompetenzen für Customer-Relationship-Management und Cloud Business Applications von Microsoft begleiten wir seit Jahren erfolgreich Kunden mit den unterschiedlichsten Anforderungen durch die komplette IT-Prozesskette und stehen ihnen mit individueller Beratung, Implementierung und Customizing zur Seite.

Mit unserem 360°-Ansatz entwickeln wir für unsere Kunden intelligente End-to-End Prozesse für eine erfolgreiche und digitalisierte Customer Journey von der ersten Leadgenerierung bis zur nachhaltigen Kundenzufriedenheit.

Kontaktieren Sie uns – Wir beraten Sie gerne!



Andreas Rosenbauer
Vertriebsleitung

Mobil: +49 151 162 370 01
E-Mail: andreas.rosenbauer@infinitas.de

[Book a Meeting →](#)



Frauke Müller
Beratung CRM

Mobil: +49 176 116 515 62
E-Mail: frauke.mueller@infinitas.de

Kurzüberblick



1999 gegründet



Standort Hannover, deutschlandweit tätig



Geschäftsführung Kerstin und Jens Wemheuer



Über 40 festangestellte Mitarbeiter



Microsoft Partner



Entwicklung und Implementierung von maßgeschneiderten CRM-Lösungen

Unsere Leistungen



Beratung



Schulung



Implementierung



Support



Customizing



Integration