

**Microsoft Dynamics 365 Sales –
Lizenzen Funktionalitäten-Vergleich
Professional vs. Enterprise**

Microsoft Dynamics 365 Sales Funktionalitäten	Lizenzen Professional	Lizenzen Enterprise
Stammdaten (Firmen und Kontakte)	✓	✓
Lead- und Verkaufschancenmanagement	✓	✓
Marketinglisten und Schnellkampagnen	✓	✓
Produkte, Preislisten und Produktpakete	✓ (ohne Produktfamilien*)	✓ (inkl. Produktfamilien*)
Angebote, Aufträge und Rechnungen	✓	✓
Berichte und Dashboards	✓ (maximal 5 Dashboards / Reports)	✓
Organigramme, Beziehungen und Hierarchien	✓	✓
Wissensdatenbank	—	✓
Mitbewerber, Vertriebsziele und Gebietsmanagement	—	✓

Hinweis zu Produktfamilien

*Mithilfe von Produktfamilien können ähnliche Produkte in Kategorien unterteilt und gruppiert werden, um diese einfacher zu verwalten. Untergeordnete Produkte oder Produktpakete können innerhalb einer Produktfamilie erstellt werden. Dadurch wird die Organisation und Verwaltung der Produkte vereinfacht.

**Microsoft Dynamics 365 Sales –
Lizenzen Funktionalitäten-Vergleich
Professional vs. Enterprise**

Microsoft Dynamics 365 Sales Funktionalitäten - Erweiterungen	Lizenzen Professional	Lizenzen Enterprise
Integration weiterer Microsoft Office Produkte	✓	✓
Formulare & Ansichten	maximal 2 Formulare & Ansichten	✓
Eigene benutzerdefinierte Tabellen	maximal 15 ben. Tabellen	✓
Visitenkartenscanner	als add-on erhältlich	✓
LinkedIn Sales Navigator eingebettet in Dynamics 365 Sales*	—	✓
Gamification	—	✓
Benutzerdefinierte Anwendungen (Power Apps)	—	✓
Workflow-Automatisierung (Power Automate)	—	✓
Microsoft Power Apps Portal	—	als add-on erhältlich
Sales Insights (AI/KI) Funktionalitäten	—	(✓)** / als add-on erhältlich

Zusätzliche Informationen

- Enterprise- und Professional-Lizenzen können nicht innerhalb einer Instanz verwendet werden. In einem Tenant ist eine parallele Nutzung möglich.
- Die Standard Speicher-Kapazitäten sind bei beiden Lizenzen gleich. Allerdings gibt es bei der Sales Professional Lizenz keine zusätzlichen Kapazitäten für jeden weiteren User. Dies ist bei der Enterprise Lizenz dafür der Fall.
- Hinweis: Es handelt sich um eine Kurzübersicht der Funktionalitäten, d.h. nicht alle Funktionen sind dargestellt. Sprechen Sie uns bei Detailfragen gerne direkt an.

* zusätzliche LinkedIn Lizenz erforderlich

** Sales Insights nur eingeschränkt verfügbar

Finden Sie Ihre richtige Lizenz

Sowohl die Microsoft Dynamics 365 Professional als auch die Enterprise Lizenzen sind als Cloud-Lösung erhältlich. Dies ermöglicht Ihnen flexible Einsatzmöglichkeiten. Doch nicht nur die Cloud-Lösung gewährt Ihnen höchste Flexibilität sondern auch die Lizenzierung: Sie bezahlen nur die Lizenzen, die Sie wirklich benötigen.

Die Lizenzen variieren nicht nur in den Funktionalitäten sondern weisen auch Unterschiede in den Preisen auf. Hier erhalten Sie mehr Informationen zu den Lizenzkosten und -möglichkeiten:

- [Microsoft Dynamics 365 Professional](#)
- [Microsoft Dynamics 365 Enterprise](#)

Gemeinsam zu Ihrem Ziel



Andreas Rosenbauer

Vertriebsleitung

Mobil: +49 151 162 370 01

E-Mail: andreas.rosenbauer@infinitas.de

[Book a Meeting](#)



Frauke Müller

Beratung CRM

Mobil: +49 176 116 515 62

E-Mail: frauke.mueller@infinitas.de

Die infinitas GmbH

Die infinitas GmbH entwickelt und implementiert für große sowie mittelständische Unternehmen maßgeschneiderte CRM-Lösungen. Als zertifizierter Microsoft Partner mit den Kompetenzen für Customer-Relationship-Management und Cloud Business Applications von Microsoft begleiten wir seit Jahren erfolgreich Kunden mit den unterschiedlichsten Anforderungen durch die komplette IT-Prozesskette und stehen ihnen mit individueller Beratung, Implementierung und Customizing zur Seite.

Mit unserem 360°-Ansatz entwickeln wir für unsere Kunden intelligente End-to-End Prozesse für eine erfolgreiche und digitalisierte Customer Journey von der ersten Leadgenerierung bis zur nachhaltigen Kundenzufriedenheit.

Unsere Leistungen



Beratung



Schulung



Implementierung



Support



Customizing



Integration