

Microsoft Dynamics 365 Sales Professional

Starten Sie kostengünstig und schnell Ihren Weg zur Digitalisierung Ihrer Vertriebsaktivitäten mit der Sales Professional Lizenz von Microsoft Dynamics 365.

Mit Dynamics 365 Sales Professional nutzen Sie die innovative CRM-Applikation aus dem Hause Microsoft: Verwalten Sie Ihre Kundenbeziehungen, schließen Sie gezielt Geschäfte ab und steigern Sie Ihren Umsatz – Microsoft Dynamics 365 Sales Professional ist dafür die ideale Applikation und integriert sich in Ihre Office-Welt.

Digitalisieren Sie jetzt Ihre Vertriebsaktivitäten – schnell, kostengünstig und zielorientiert.

Lizenzierungsmöglichkeiten

Laufzeit 1 Monat

- Anzahl der Lizenzen von Monat zu Monat änderbar
- 20% teurer als das jährliche Abo
- Abrechnung: monatlich

1
Monat

Laufzeit 1 Jahr

- Anzahl der Lizenzen von Monat zu Monat erhöhbar
- Abrechnungs-Optionen: monatlich; jährlich

12
Monate

Laufzeit 3 Jahre

- Anzahl der Lizenzen von Monat zu Monat erhöhbar
- Preise für volle 36 Monate festgesetzt
- Abrechnungs-Optionen: monatlich; jährlich; alle 3 Jahre

36
Monate

Leistungs- & Funktionsumfang

- ✓ Zentrale Kundendatenverwaltung
- ✓ Lead- und Verkaufschancenmanagement
- ✓ Zugriff auf Marketing-Listen und -Schnellkampagnen
- ✓ Transparente Abbildung des Verkaufsprozesses (z.B. Zugriff auf Angebote, Aufträge und Rechnungen)
- ✓ Abbilden von Produkten, Produktfamilien und Preislisten
- ✓ Umfassender Überblick durch Dashboards und Berichte
- ✓ Integration in Microsoft Office 365

Ihr Investment

- ✓ 60,80 €* für jede Full-User Lizenz (pro Monat bei einer Laufzeit von 12 oder 36 Monaten)

alternativ

- ✓ 72,96 €* für jede Full-User Lizenz (pro Monat bei einer Laufzeit von 1 Monat)

*Alle Preise verstehen sich zzgl. gesetzlicher Umsatzsteuer und vorbehaltlich inhaltlicher und preislicher Änderungen des Herstellers

Die infinitas GmbH

Die infinitas GmbH entwickelt und implementiert für große sowie mittelständische Unternehmen maßgeschneiderte CRM-Lösungen. Als zertifizierter Microsoft Partner mit den Kompetenzen für Customer-Relationship-Management und Cloud Business Applications von Microsoft begleiten wir seit Jahren erfolgreich Kunden mit den unterschiedlichsten Anforderungen durch die komplette IT-Prozesskette und stehen ihnen mit individueller Beratung, Implementierung und Customizing zur Seite.

Mit unserem 360°-Ansatz entwickeln wir für unsere Kunden intelligente End-to-End Prozesse für eine erfolgreiche und digitalisierte Customer Journey von der ersten Leadgenerierung bis zur nachhaltigen Kundenzufriedenheit.

Kontaktieren Sie uns – Wir beraten Sie gerne!



Andreas Rosenbauer
Vertriebsleitung

Mobil: +49 151 162 370 01
E-Mail: andreas.rosenbauer@infinitas.de

[Book a Meeting →](#)



Frauke Müller
Beratung CRM

Mobil: +49 176 116 515 62
E-Mail: frauke.mueller@infinitas.de

Kurzüberblick



1999 gegründet



Standort Hannover, deutschlandweit tätig



Geschäftsführung Kerstin und Jens Wemheuer



Über 40 festangestellte Mitarbeiter



Microsoft Partner



Entwicklung und Implementierung von maßgeschneiderten CRM-Lösungen

Unsere Leistungen



Beratung



Schulung



Implementierung



Support



Customizing



Integration